Le développement durable au jardin

Objectifs spécifiques, à l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- Maîtriser les techniques alternatives, les plus efficaces... Et les autres !
- Parler "naturel" à nos clients pour expliquer les intérêts du jardinage au naturel
- Avoir le réflexe naturel dans les rayons

Côté pratique

Durée : **2 jours** (14 heures) ; Public et pré-requis : conseiller de vente, être en charge de la vente ou être susceptible de devenir conseiller de vente rapidement.

Programme

J 1 Le DD, un marché en plein développement
Découvrir les différentes méthodes de jardinage naturel et les produits liés
Avoir le réflexe "naturel" avec les clients

J 2 L'argumentation liée aux produits naturels
Placer le "naturel" dans les rayons
Création calendrier des animations et saisonnalités possibles sur le magasin

Moyens pédagogiques techniques et humains, assiduité

Echanges et partages entre les participants et le formateur. Utilisation d'exemples via des vidéos et des jeux de rôles. Gaming : quizz. Débriefing individuel et collectif, Qcm tout au long de la journée pour validation des acquis et l'assiduité.

Méthodes mobilisées et modalités d'évaluation

Des qcm permettent de vérifier les acquis et revenir sur les points spécifiques. A la fin de la formation, chaque stagiaire rempli une fiche 'plan d'action et vos objectifs', fiche validée par le formateur et présentée au chef d'entreprise. Une Fiche évaluation rempli par le formateur est présentée au chef d'entreprise pour débrief.

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Nos formations sont accessibles aux personnes à mobilité réduite dans les locaux des clients ou les salles de formations louées. Pour tout autre type de handicap, nous contacter au préalable pour étude.

Modalités et délai d'accès

Dates à convenir selon accord contractuel négocié.

Tarif

Forfaitaire selon accord contractuel négocié. Sur Devis, financement Opcommerce disponible : nous contacter.

Contact

RMJ
360 Rue Machoit 88800 MANDRES SUR VAIR – rolandmotte.fr
Roland 06.07.55.27.49 roland.motte@rmj.fr
Maryline 06.24.34.51.37 maryline.motte@rmj.fr