Manager en jardinerie

Objectifs spécifiques, à l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- Assimiler l'impact du management
- Adapter et anticiper le management à l'entreprise
- Mieux communiquer et prendre aisément la parole en public
- Manager en prenant en compte les différentes équipes du magasin

Côté pratique

Durée : **2 jours** (14 heures), Public et pré-requis : manager, être en charge du management, être susceptible de devenir manager rapidement, chefs de magasin et directeurs débutants et/ou confirmés.

Programme

Jour 1 Les points forts et les points faibles à la loupe, analyser votre management Disc,
Les étapes du management en fonction des spécificités du magasin
Le management entre les équipes

Jour 2 La prise de parole en public, gestion du stress, gestion du temps
La gestion des entretiens obligatoires
Les actions correctives, les rencontres et les réunions, adaptations à mettre en place

Moyens pédagogiques techniques et humains, assiduité

Avec des Quizz, jeux de cartes et de briques, l'étude du type de Management/Communication pratiquée par chaque stagiaire et grâce aux tests Profil Disc Communication, les stagiaires appréhendent leur profil et celui de leurs collègues. Avec l'étude des 'clés de la communication', de la prise de parole en public, du verbal et du non verbale, se rapportant à des cas concrets vécus, les stagiaires partagent leurs expériences. Débrief individuel et collectif.

Méthodes mobilisées et modalités d'évaluation

Des qcm permettent de vérifier les acquis et revenir sur les points spécifiques. A la fin de la formation, chaque stagiaire rempli une fiche 'plan d'action et vos objectifs', fiche validée par le formateur et présentée au chef d'entreprise. Une Fiche évaluation rempli par le formateur est présentée au chef d'entreprise pour débrief.

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Nos formations sont accessibles aux personnes à mobilité réduite dans les locaux des clients ou les salles de formations louées. Pour tout autre type de handicap, nous contacter au préalable pour étude.

Modalités et délai d'accès

Dates à convenir selon accord contractuel négocié.

Tarif

Forfaitaire selon accord contractuel négocié. Sur Devis, financement Opcommerce disponible : nous contacter.

Contact

RMJ
360 Rue Machoit 88800 MANDRES SUR VAIR – rolandmotte.fr
Roland 06.07.55.27.49 roland.motte@rmj.fr
Maryline 06.24.34.51.37 maryline.motte@rmj.fr